

# 深圳锂电猎头公司

发布日期：2025-10-06 | 阅读量：6

HR如何选择合适的猎头供应商 顾问的沟通能力也是关键。猎头顾问只有良好的沟通能力，才能深入了解客户的情况和的真正需求，并将客户情况准确地传达给候选人，才能深入了解和把握候选人的优缺点，才能获得候选人的信任。猎头顾问的专业知识，能够帮助候选人在职业发展方面提供有益的指导，对某些工作机会的取舍提供咨询，能有效地加强猎头顾问和候选人之间的合作关系。并且，顾问的知识和技能有时候也能为企业人事工作人员提供中肯的建议和咨询，帮助人事工作人员了解竞争对手的情况和人才供给状况，是人事工作人员不可忽视的一项财富。猎头的工作并不是传统意义上的“挖墙脚”，而是具备判断企业和候选人冰山下的内容，以进行人才高度匹配。深圳锂电猎头公司

栖才科技的猎头顾问和企业HR的招聘有和不同 更多的招聘途径 从搜索渠道来看HR主要是各大招聘网站或垂直细分招聘站发布职位等待投递，也会主动下载简历；但是猎头招人至少有10个途径：有自己的人才库、定向CC打List让人选转介绍、linkedin微博等社交网站、QQ微信社群、行业聚会或峰会名单、人选经常出没的媒体、内部悬赏或同行互推、找行业协会、找人选的上下游供应商推荐。猎头会和人选经常见面 不管人选是否考虑当前推荐的机会，栖才科技的猎头顾问都会想办法和人选见面以加深认识 and 了解。可以是去人选方便的楼下喝杯咖啡也可以是利用人选转机的空档时间去机场候机大厅见个面。在HR眼里一个人不考虑机会就意味未来几乎没有交集，但猎头不这么看，认识一个高级人选意味着无限商机啊，必须的维护好关系，甚至要经常维护好关系。北京RPO猎头哪家性价比高栖才招聘服务平台不只为客户提供智能化的招聘系统，也有面向猎头的系统产品，可提供猎头顾问服务。

猎头对企业有什么价值 成为你的人力资源顾问 一个专业的猎头顾问，必须在人力资源管理方面有着丰富的工作经验，可以吸取众家之长从而总结出用人的理念精华，完全可以胜任你在人力资源方面的顾问。给公司提供人力资源方面宝贵的建议。节约成本 很多人觉得猎头公司收费高，其实会算账的老板觉得物超所值，虽然看似花费了高于网络招聘成本的钱，但是实际上却能节省大量的时间和精力，并且猎头推荐的人才大多不会轻易离职，背调也做的很详细，对企业后期发展提供助力，有所保障。

猎头的工作并不是传统意义上理解的“挖墙脚”，因为从时间和精力投入回报比来看，实在太低，不足以维持一个成规模的大型猎头公司的运营。然实际上，专业的猎头公司里专业的猎头顾问的工作要比这个单纯的“挖墙脚”任务重的多，一位专业的猎头顾问，要协助客户理清招聘思路，比如，企业需要一个怎样的人选？需要解决什么样的问题？需求合情合理吗？市场是怎样的？竞争对手是怎样的等等问题？同时又要了解清楚候选人职业规划与预期发展？换工作动机？能力如何？人品如何？可胜任的工作及可否快速融入团队以及后期如何与潜在雇主谈薪可以让自

己利益更优而又不致于让雇主反感？除以上问题外，更重要的是，要具备能够判断企业和候选人冰山以下的内容以进行匹配，所以专业的猎头顾问，应该是“匹配能手”，左手为企业判断和提供招聘建议，右手为候选人判断和提供职业规划，把双方撮合在一起。栖才招聘服务平台旗下专业的猎头顾问甚至会发现客户企业能力需求的薄弱环节，有针对性地推荐合适的候选人，既解决了甚至连客户自己都没有发现的人事能力缺口问题，也为专业的候选人创造了一个平台以实现自我，从而达成双赢的局面，这就是专业猎头所能带来的价值。靠谱的猎头顾问具有专业的行业及职位分析能力、自带咨询性质且具有使人信服的专业度，有效的沟通能力。

作为甲方企业如何挑选合适的猎头供应商 一个地区的经济发展是否迅速，取决于该地区企业的发展进程。而企业的发展离不开高级人才的引进。人才是企业生存和发展的基础，并日益成为企业发展壮大的决定性力量。猎头公司的出现，促进了人力资源在社会经济体系中的流动和合理配置。猎头行业在人才服务中的作用越来越明显。企业通过猎头公司寻求高级人才，人才通过猎头公司获得更好的职位。为什么越来越多的企业都开始重视与猎头的合作？一、了解同行和竞争对手的市场情况 这是附加值的功能。在国外这个项目猎头公司都是需要另外收费的。而国内公司对于这个项目都是附加赠送的，也是甲方容易忽略的一点。在寻找人才的过程中，猎头掌握的信息是同行业竞争对手内部的及时可靠的信息。招聘的岗位越多，了解的越详细。栖才科技的猎头顾问会在自己专注的领域内，深入的了解行业详情，关注人才分布，人才构成及行业薪资情况，以此来为客户提供更为专业的服务。猎头顾问的知识技能可为HR提供中肯建议和咨询，帮助了解竞争对手情况和人才供给状况，是企业HR的财富。北京RPO猎头哪家性价比高

猎头是运用不同手段来满足企业招聘的需求，满足人选求职的需求。深圳锂电猎头公司

HR如何选对猎头公司 四、顾问专业化程度 从猎头顾问的过程服务质量可以看出其职业化程度与专业性的高低，比如拜访客户时的形象和言谈举止、邮件的发送、电话用语、分析问题的思路等方面。客户在委托之前，要了解某顾问主要从事的行业，做过哪些客户，顾问的沟通能力如何，对人事知识和相关法律法规的掌握程度等方面信息。顾问只有对某行业非常熟悉，才能和某行业的候选人建立良好的关系，才能熟悉某行业的特性，在面试候选人时才能有好的把握。顾问的沟通能力也是关键。猎头顾问只有良好的沟通能力，才能深入了解客户的情况和真正的需求，并将客户情况准确地传达给候选人，才能深入了解和把握候选人的优缺点，才能获得候选人的信任。栖才科技旗下猎头顾问的专业知识，能够帮助候选人在职业发展方面提供有益的指导，对某些工作机会的取舍提供咨询，能有效地加强猎头顾问和候选人之间的合作关系。并且，顾问的知识和技能有时候也能为企业人事工作人员提供中肯的建议和咨询，帮助人事工作人员了解竞争对手的情况和人才供给状况，是人事工作人员不可忽视的一项财富。深圳锂电猎头公司

深圳栖才智能科技有限公司，是一家专注于人才获取服务领域的智能科技公司，我们致力于通过先进的产品和AI技术来赋能企业人才战略，用技术+服务来帮助招聘从业者提升工作效率，帮助企业实现数字化智能化的人才招聘管理。

团队汇集超10年经验的招聘从业者、有多年机器学习及智能匹配算法模型经验的海归。我们对于

人才获取有独到及深入的了解，专注于人才获取服务领域的探索和技术革新。我们期待能够以更成熟的技术，更好的产品为用户提供更好的服务。